



Nächster Kursstart:

12. MAI 2025 18. AUGUST 2025 22. SEPTEMBER 2025

ONLINE

Lernen in Kleingruppen inkl. Live-Sessions mit ausgewählten Dozenten

4.500.-

50% der Teilnahmegebühr wird durch die FFG gefördert

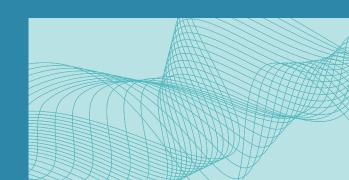
Ergreife jetzt die Initiative und verschaffe dir einen entscheidenden Vorteil gegenüberdeinen Kollegen und Wettbewerbern!

https://leadersofai.com/

GENER ATIVE AI

Anmeldung unter distl@oevm.at

Bei erfolgreichem Absolvieren des Programms erhalten Sie ein Hochschulzertifikat mit dem Titel MBAI® der Hochschule Fresenius







Förderung durch die FFG

Für diese Fortbildung können Sie eine Förderung von max. 50% der Kurskosten beantrgen.

€ 4.500.-

Teilnahmegebühr

Die Förderung ist bis 30.01.2026 anzufordern, der Betrag ist innerhalb von 18 Monaten abzurufen. Weiterbildungen, die vor Antragsstellung begonnen haben, werden nicht gefördert. Das Rechnungsdatum muss beim Endbericht nach Antragsstellung datiert sein.

Bitte lesen Sie sich den Ausschreibungsleitfaden zu den Förderungsbedingungen genau durch!

Bei weiteren Fragen zur Förderung wenden Sie sich bitte an skills-scheck@ffg.at.

DIESES PROGRAMM IST FÜR...

1. Selbständige:

Brennst du darauf, dich an die verändernde Businesswelt anzupassen und deinen eigenen Impact massiv zu erhöhen? Ob Freiberufler oder Berater, dieses Programm bietet dir einen tiefen Einblick in die transormative Kraft der Al.

2. Unternehmensinhaber:

Möchtest du dein Geschäft ausbauen oder skalieren? Dieses Programm rüstet dich mit den Al-Insights und praktischen Fähigkeiten aus, die du brauchst, um in der heutigen digitalen Ära zu wachsen.

3. Manager:

Du willst die Karriereleiter weiter erklimmen, den Karriereweg wechseln oder einfach unentbehrlich in deiner aktuellen Rolle werden? Dann wird dich das Beherrschen der Tools und Strategien des MBAI bei der Transformation unterstützen.

MELDE DICH JETZT MIT EINER KURZEN E-MAIL AN DISTL@OEVM.AT AN!







Versicherungsakademie





LERNE VON DEN BESTEN

Herausragende Dozenten verbinden modernstes Al-Wissen aus der Forschung mit tiefen Einblicken aus der Geschäftswelt.

CHRISTIAN KUSS

Partner in der Internationalen Großkanzlei Luther

STEFAN MÜLLER

Berater & ehemaliger Entwickler für autonomes Fahren bei BMW

DR. OLIVER HÜFNER

Partner & Competency Leader Data & Analytics bei EY

WOLFGANG STÜHLER

Change-Experte & VAPS-Marketmanager bei IKEA

DOMINIC VON PROECK

Mitgründer & Geschäftsführer bei Leaders of Al

DOMINIC BLANK

Mitgründer & Geschäftsführer von hyrise

PROF. DR. BERNHARD WECKE

Professor für Marketing & Kommunikation, International University

SEBASTIAN NELL

Gründer und Geschäftsführer von essquare

PROF. DR. MONIK A IMSCHLOSS

Professorin für Betriebswirtschaft an der Leuphana Universität

PROF. DR. VINCENT MÜLLER

Humboldt-Professor für Ethik und KI an der Friedrich-Alexander-Universität

DR. SEBASTIAN WIECZOREK

VP AI Technology & Global Lead of AI Ethics bei SAP

PROF. DR. MARLIES TEMPER

Professorin für Informatik & Business Analytics an der FH St. Pölten

Die Vortragenden werden laufend aktualisiert.
Weitere Inforamtionen finden Sie hier!

ANMELDUNG UNTER DISTL@OEVM.AT





9

Deine MBAI® Module

1 FUNDAMENTALS

In dieser Mission werden die Grundlagen für professionelles Prompting mittels unseres ausgezeichneten ACTION®-Prinzips gelegt, sowie der Umgang mit der Flut von KI-Tools. Du entdeckst außerdem neben den Potenzialen, die generative KI bietet die 9 größten Gefahren und wie du diese möglichst reduzierst. Zudem erhältst du ein grundlegendes Verständnis der rechtlichen Rahmenbedingungen für den Einsatz in Europa.

MARKETING (INCL. CASE STUDY)

In dieser Mission lernst du, datengetriebene Marketingstrategien zu entwickeln und Zielgruppenpräferenzen effektiv zu analysieren. Du erstellst Redaktionspläne für Social Media und personalisierte Newsletter, die individuell auf Kundensegmente abgestimmt sind. Außerdem steht die Nutzung von KI zur Optimierung von Kommunikationsstrategien im Fokus. Dieses Wissen hilft dir, moderne Marketingherausforderungen kreativ und effektiv zu meistern.

Z SALES (INCL. CASE STUDY)

In dieser Mission lernst du, wie erfolgreiche B2B-Vertriebsstrategien entwickelt und umgesetzt werden. Du analysierst historische Daten, um Ideal Customer Profiles und relevante Personas für Unternehmenskunden zu erstellen. Darauf aufbauend entwirfst du innovative Ansätze zur Lead-Generierung und zielgerichtete, hochpersonalisierte E-Mail-Kampagnen. Diese Fähigkeiten helfen dir, den Vertrieb effizient zu skalieren und Wettbewerbsvorteile zu sichern.

OPERATIONS (INCL. CASE STUDY)

In dieser Mission lernst du, wie du generative KI in Verbindung mit Automatisierungen einsetzt, um Geschäftsprozesse effizient zu gestalten. Du entwickelst eine Automatisierung, die passend zu deinen Anforderungen jede Woche für dich und deine Zielgruppe Newsletter erstellt. Diese Fähigkeiten helfen dir wiederkehrende Prozesse zu identifizieren und durch Automatisierung zu lösen.



0

Deine MBAI® Module

- HR 2.0 (INCL. CASE STUDY)
 In dieser Mission Iernst du, wie du dein Team durch KI-Mitarbeiter erweiterst. Du entwickelst AI-Chatbots, die Onboarding-Prozesse für neue Mitarbeiter erleichtern und den Kundensupport entlasten.
 - Dabei wirst du nicht nur in die Konzeption, sondern auch in die technische Umsetzung und Optimierung eingeführt. Zusätzlich erstellst du Strategien, um die Akzeptanz neuer Technologien im Unternehmen nachhaltig zu erhöhen.
- LEADERSHIP (INCL. CASE STUDY)
 - In dieser Mission erfährst du, wie sich Führung im Zeitalter von generative KI verändert. Du entwickelst eine effektive KI-Strategie und lernst die entscheidenden Ansätze, um die KI-Transformation deinem Unternehmen oder bei Kunden erfolgreich zu begleiten.
- James Bonus In der Bonus-Mission wird dir zusätzlich wertvolles Wissen zum Thema KI vermittelt. Du erfährst wie du auf dem aktuellen Stand bleibst und wie neue KI Anwendungen systematisch evaluierst. Außerdem gibt es ein technischen Deep Dive, sowie einen zu ethischen Leitlinien in einem Unternehmen.